

VENTA DIRECTA

Pequeña cuota de ingreso

La cantidad que se requiere para empezar a ser un empresario independiente es siempre relativamente baja, que incluye productos de demostración, material de entrenamiento y de ayuda para la venta

Garantía de devolución

Se garantiza la devolución de los artículos no vendidos siempre y cuando sean devueltos dentro del plazo de devoluciones establecido por cada empresa incluyendo material promocional, auxiliares de venta y demostradores

Oportunidad de negocio

Las compañías de venta directa están interesadas en el negocio a largo plazo por ello proveen capacitación y entrenamiento en técnicas administrativas, de ventas, manejo financiero, motivación y sobretodo, en la ética en el manejo de sus negocios

Reconocimiento del esfuerzo

El éxito depende del esfuerzo. Eso supone que los ingresos de un empresario independiente son proporcionales a la entrega, esfuerzo y dedicación para con su propio negocio

No acumulación de producto

Las compañías legítimas de venta directa desalientan la acumulación de inventario y les recomiendan efectuar pedidos en función de las ventas a sus clientes

Las ganancias no depende de la posición

Las ganancias dependen del esfuerzo de cada empresario, en este sentido el que llega primero no es el que gana más

Foco del negocio es el producto

Se enfocan en el producto, que el empresario independiente pueda hacer un negocio propio a través de la venta del producto ofrecido, no se le incentiva a traer más personas para generar más ganancias. Invitar personas es opcional

Plan de compensación claro

El plan de compensación es claro, explicativo y fácil de entender

ESQUEMAS PIRAMIDALES

Cuota de ingreso elevada

El monto que se requiere para empezar a ser un empresario independiente es bastante alto, esto es para poder realizar pagos en base al simple reclutamiento

No hay garantía de devolución

No aseguran la recompra de las existencias no vendidas. No aceptan devoluciones de dinero

Negocio Fraudulento

Son engañosos métodos de enriquecimiento rápido. El elevado número de personas que componen la base pagan dinero al reducido grupo que está en lo alto

El esfuerzo no significa nada

Se puede comprar una posición concreta en el esquema piramidal. Mientras más dinero invierte, mejor es su posición y mayor el riesgo de ser estafado. Se promueve el "hágase rico" de una manera fácil. No se promueve el trabajo ni la mentalidad recursiva.

Acumulación de producto

Los esquemas piramidales a menudo alientan o requieren grandes acumulaciones de inventario no reembolsable y los empresarios independientes decepcionados del esquema se tienen que quedar con inventario que no pueden vender ni devolver

Las ganancias depende de la posición

Las ganancias dependen de la posición que ocupa dentro del esquema, en este sentido el que llega primero siempre gana sobre los que entran después

Foco del negocio es el reclutamiento

Se enfocan en el reclutamiento, se le dice a la gente que no hay que vender nada, solo traer gente que invierta cierta cantidad de dinero. Invitar gente a que invierta es obligatorio ya que de eso dependen las ganancias

Plan de compensación complicado

El plan de compensación es difícil de entender, las reglas no son claras